

PENDAMPINGAN PEMBUATAN LAPORAN KEUANGAN MENGUNAKAN APLIKASI SI APIK DAN KERJASAMA KEMITRAAN RANTAI PASOK PADA USAHA MIKRO KEDAI PISANG

Sutanti¹, Azizatul Munawaroh², Henni Wijayanti³, Sahidin⁴, Fery Febrianto⁵

1,2,Jurusan Manajemen, Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas Muhammadiyah Jakarta,
Jl. KH. Ahmad Dahlan, Jakarta 15419

3Jurusan Ilmu Hukum, Fakultas Hukum, Universitas Muhammadiyah Jakarta, Jl. KH.
Ahmad Dahlan, Jakarta 15419

4Jurusan Teknik Informatika, Fakultas Teknik, Universitas Muhammadiyah Jakarta, Jl. KH.
Ahmad Dahlan, Jakarta 15419

5Jurusan Ilmu Komunikasi, Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik, Universitas
Muhammadiyah Jakarta, Jl. KH. Ahmad Dahlan, Jakarta 15419

*sutanti.amrizal@umj.ac.id

ABSTRAK

Program pengabdian masyarakat ini dilaksanakan dengan bekerjasama dengan usaha mikro kedai pisang yang berlatar di Jl. lele raya ciledug RT.002 RW. 005 Desa Bambu Apus Kecamatan Pamulang Kota Tangerang Selatan, Provinsi Banten. Usaha yang dijalankan adalah usaha perdagangan buah-buahan di pinggir jalan dengan memanfaatkan trotoar pinggir jalan menuju kompleks perumahan Griya Jakarta. Lokasi mitra PKM sekitar 10,5 KM dari Universitas Muhammadiyah Jakarta. Permasalahan yang dihadapi mitra adalah masalah manajemen keuangan yang masih sangat sederhana karena sistem pencatatan yang masih sangat terbatas serta tidak adanya laporan keuangan sehingga tidak bisa melihat kinerja sesungguhnya dari usaha yang dijalankan serta masalah manajemen pemasaran yang masih terbatas pada penjualan kepada konsumen akhir dan minimnya kerjasama kemitraan rantai pasok dengan berbagai pihak yang mampu menjaga stabilitas sirkulasi perdagangan pisang. Oleh karena itu tim PKM ingin melakukan binaan dengan memberikan pendampingan pembuatan laporan keuangan menggunakan aplikasi si apik agar kinerja keuangannya dapat terukur secara akurat dan kerjasama kemitraan rantai pasok agar terhindar dari kerugian akibat pisang terpaksa harus dibuang karena kondisinya sudah tidak memungkinkan untuk dijual. Hasil yang dicapai dengan adanya kegiatan pengabdian masyarakat ini yaitu : 1). Tercetaknya laporan posisi keuangan (Neraca) per 30 juni 2023; 2). Tercetaknya laporan laba rugi per juli 2023; 3).Tercetaknya laporan arus kas per juli 2023; 4). Tercetaknya laporan kinerja keuangan (rasio likuiditas, rasio solvabilitas, rasio profitabilitas, rasio perputaran modal kerja, rasio kinerja operasi, repayment capacity). 5). Terjalinnnya Kerjasama kemitraan dengan toko kue Alfina, pisang goreng Pontianak, dapoer anas, nasi udud pamulang, roti bakar parahiyangan, cilalula café dan Bsu Coffe.

Kata kunci: Usaha Mikro, Laporan Keuangan, Kemitraan Rantai Pasok

ABSTRACT

This community service program is carried out in collaboration with the banana shop micro business located at Jl. Lele Raya Ciledug RT.002 RW. 005 Bambu Apus Village, Pamulang District, South Tangerang City, Banten Province. The business being run is a fruit trading business on the side of the road by utilizing the roadside sidewalk leading to the Griya Jakarta housing complex. The location of PKM partners is around 10.5 KM from Muhammadiyah University, Jakarta. The problems faced by partners are financial management problems which are still very simple because the recording system is still very limited and there are no financial reports so they cannot see the actual performance of the business being run as well as marketing management problems which are still limited to sales to end consumers and a lack of partnership cooperation. supply chain with various parties that is able to maintain the stability of the banana trade circulation. Therefore, the PKM team wants to provide guidance by providing assistance in making financial reports using the apik application so that financial performance can be measured accurately and supply chain

partnership cooperation to avoid losses due to bananas having to be thrown away because their condition no longer allows them to be sold. The results achieved by this community service activity are: 1). Printed financial position report (Balance Sheet) as of 30 June 2023; 2). Printed profit and loss report as of July 2023; 3). Printed cash flow report as of July 2023; 4). Printed financial performance reports (liquidity ratios, solvency ratios, profitability ratios, working capital turnover ratios, operating performance ratios, repayment capacity). 5). Established partnership with Alfina cake shop, Pontianak banana goreng, Dapoer Anas, Nasi Uduk Pamulang, Roti Bakar Parahyangan, Cilalula Café and Bsu Coffee.

Keywords: *Micro Enterprises, Financial Reports, Supply Chain Partnerships*

1. PENDAHULUAN

Berdasarkan Undang Undang No.20 tahun 2008 yang dimaksud dengan usaha mikro adalah usaha produktif milik orang perorangan dan atau badan usaha perorangan yang memiliki kriteria : 1). Memiliki kekayaan bersih paling banyak Rp.50.000.000;00 tidak termasuk tanah dan bangunan tempat usaha; 2). Memiliki hasil penjualan tahunan paling banyak Rp.300.000.000;00 (Anastasya : 2020). Usaha mikro pada kenyataannya mampu bertahan dan mengantisipasi kelesuan perekonomian yang diakibatkan inflasi maupun berbagai faktor penyebab lainnya dan mampu berperan sebagai penyangga dalam perekonomian masyarakat kecil karena memiliki keunggulan antara lain : 1).Pemilik merangkap manajer perusahaan dan merangkap semua fungsi manajerial seperti marketing, finance, dan administrasi sehingga dapat menekan biaya produksi; 2).Relatif tidak membutuhkan investasi terlalu besar dan sarana produksi lainnya relatif tidak terlalu mahal (Primiana : 2009).

Namun demikian usaha mikro juga memiliki banyak kelemahan antara lain: 1). Tingkat pendidikan tenaga kerja usaha mikro rata-rata relatif rendah yang umumnya hanya lulus Sekolah Dasar sehingga minim pengetahuan manajerialnya; 2). Sumber modal usaha hanya terbatas pada kemampuan pemilik karena pada umumnya usaha mikro belum akses ke perbankan; 3). Dalam hal pembukuan, usaha mikro rata-rata tidak ada pemisahan antara keuangan keluarga dengan keuangan usaha dan rata-rata tidak membuat laporan keuangan yang memenuhi standar pembukuan sehingga tidak dapat diketahui secara tepat berapa kebutuhan modal kerja dan berapa

profitabilitas usahanya; 4). Pada umumnya usaha mikro tidak mempunyai izin usaha karena enggan dengan urusan birokrasi, sementara salah satu syarat untuk akses kredit ke perbankan harus ada surat izin usaha dari instansi setempat.

Usaha kedai pisang merupakan salah satu usaha mikro yang ada di daerah Pamulang. Usaha ini sangat berpotensi untuk dijalankan karena memiliki beberapa kelebihan antara lain : pangsa pasar yang sangat luas karena buah pisang merupakan buah yang dikenal luas di Indonesia yang dapat dinikmati dengan berbagai cara, bisa dimakan langsung, digoreng, dikukus, atau diolah bersama bahan lain. Tidak hanya enak dimakan, buah pisang juga memiliki banyak manfaat, diantaranya : sumber karbohidrat dan vitamin A yang kaya akan serat, dapat melancarkan metabolisme, meningkatkan kekebalan tubuh, melancarkan aliran oksigen ke otak, mengatasi anemia, dapat menurunkan berat badan, dan dapat menyetkan tulang. Bahkan buah pisang dapat dikatakan sebagai "Mood Food" yaitu bahan pangan yang mendorong pembentukan hormon serotonin di dalam otak, hormon ini menyebabkan timbulkan perasaan senang (p2ptm.kemkes.go.id). Usaha mikro kedai pisang dapat dijalankan oleh siapa saja tanpa melihat latar belakang pendidikan, jika ada kemauan dan keseriusan pasti bisa menjalankan usaha ini, tidak memerlukan lahan yang luas, dalam skala rumahan dapat memanfaatkan pekarangan rumah. Selain itu pisang juga merupakan tanaman yang tidak tergantung oleh musim, hampir setiap saat ada suplai buah pisang dari berbagai daerah di Indonesia.

Kedai pisang yang menjadi mitra usaha dalam kegiatan pengabdian masyarakat kali ini terletak di jalan lele raya ciledug Rt.002 Rw. 005 Desa Bambu Apus Kecamatan Pamulang Kota Tangerang Selatan milik Hj. Nasuh dan telah memiliki Nomor Induk Berusaha (NIB) dengan nomor registrasi : 2508220054964 dengan kode KBLI 47212 untuk perdagangan eceran buah-buahan dan dengan klasifikasi risiko rendah yang diterbitkan tanggal 25 agustus 2022. Awal mula usaha kedai pisangnya dibuka hanya dengan menggunakan modal Rp.900.000; dan bersumber dari dana pribadinya. Namun sekarang sudah memiliki akses permodalan dari perbankan dengan memanfaatkan program Kredit Usaha Rakyat dari Bank Mandiri sebesar Rp. 50.000.000;.

Usaha kedai pisang Mak Nasuh saat ini sudah berkembang pesat sekarang sudah memiliki satu lapak untuk memajang pisangnya dan dua gudang untuk penyimpanan pisang. Lapak pisangnya kurang lebih berukuran 2x4 meter per segi, sedangkan gudang pertama untuk pisang yang baru datang dari berbagai supliernya berukuran 2x3 meter persegi dan gudang kedua merupakan gudang yang dilengkapi fasilitas AC dengan daya 1 PK dengan ukuran 1x3 meter per segi untuk menyimpan pisang agar memiliki kesegaran yang lebih lama.

Pisang yang diperjual belikan juga sudah sangat beragam, mulai dari pisang lampung, pisang uli, pisang raja bulu, pisang raja sereh, pisang ambon sukabumi, pisang ambon lumut, pisang tanduk. Pisang-pisang tersebut tidak hanya dijual per sisir tapi juga dijual per tandan. Harga pisang sisiran berkisar Rp. 5.000 sampai Rp. 45.000;. Sementara pisang tandanan berkisar antara Rp. 55.000; sampai Rp.250.000;. Bahkan saat ini kedai pisang Mak Nasuh tidak hanya menjual pisang saja, seperti singkong, ubi-ubian, kacang tanah, talas, belimbing, nangka, cimpedak. Pada saat bulan Ramadhan bahkan kedai mak nasuh menjual timun suri dan kolang kaling.

Saat ini kedai pisang Mak Nasuh tidak hanya melayani konsumen akhir, namun juga melayani pedagang eceran

yang juga ingin menjual pisang dengan memberikan harga jual yang lebih murah daripada konsumen akhir sehingga pedangan eceran juga bisa mendapatkan keuntungan. Selain itu kedai pisang Mak Nasuh kini juga mampu menyanggupi pesanan pisang untuk masyarakat yang hendak melakukan pesta atau hajatan. Untuk pisang-pisang yang sudah terlalu matang kedai pisang mak Nasuh memiliki konsumen dari penjual kue.

Supplier kedai pisang mak nasuh berasal dari para pedagang partai besar baik dari daerah Sukabumi dan dari daerah Palembang. Terkadang mak nasuh juga menerima hasil panen dari petani di sekitar tempat usahanya. Supplier dari luar kota mengirim pisang dalam bentuk setengah matang dan sistem jual belinya per kilo gram. Sementara untuk petani di sekitar tempat usahanya menjual per tandan dan harganya tergantung besar kecilnya.

Permasalahan Mitra

Usaha kedai pisang juga memiliki keterbatasan yang utama yaitu perputaran perdagangan pisang harus dibuat stabil karena buah pisang merupakan buah yang tidak memiliki daya simpan yang lama, dalam kondisi matang buah pisang hanya mampu bertahan maksimal 5 hari jika disimpan dalam ruangan terbuka, namun jika disimpan dalam ruangan pendingin buah pisang mampu bertahan sampai dengan 2 minggu. Sehingga jika perputarannya mengalami hambatan maka pedagang pisang harus merelakan pisang-pisang dagangannya berubah warna kulitnya menjadi kehitam-hitaman dan harus dijual dibawah harga belinya atau bahkan harus dibuang karena membusuk.

Dengan volume penjualan dan modal yang sudah lumayan besar serta sirkulasi perdagangan yang lumayan cepat, namun usaha kedai pisang mak nasuh sama sekali tidak memiliki pencatatan keuangan dan tidak ada pemisahan antara keuangan usaha dengan keuangan pribadinya.

Berdasarkan uraian analisis situasi di atas tim pengabdian masyarakat ini ingin melakukan binaan terhadap mitra

Kedai Pisang Mak Nasuh dengan memberikan pendampingan dalam hal pembuatan laporan keuangan menggunakan aplikasi si Apik untuk memudahkan pembuatan laporan keuangan.

Permasalahan Prioritas

Setelah melakukan survey dan wawancara terhadap mitra usaha Kedai Pisang Mak Nasuh, ada beberapa permasalahan yang dihadapi oleh usaha mikro dalam melakukan usahanya. Identifikasi masalah di lapangan dapat dikelompokkan dalam dua permasalahan utama yang menjadi prioritas untuk dilakukan pendampingan dan pembinaan yaitu:

1. Masalah manajemen keuangan yang masih sangat sederhana. Hal ini disebabkan oleh sistem pencatatan yang masih sangat terbatas dan belum memenuhi standar pembukuan yang seharusnya serta tidak adanya laporan keuangan seperti laporan laba rugi dan laporan perubahan modal setiap periodenya sehingga tidak bisa melihat kinerja sesungguhnya dari usaha yang dijalankan. Masalah keuangan keluarga yang bercampur dengan keuangan usaha karena tidak ada pemisahan yang jelas antara aset pribadi dengan aset usaha sehingga sering terjadi pengambilan uang hasil usaha untuk kepentingan pribadi yang pada akhirnya menyamakan hasil kinerja dari usaha yang dijalankan.
2. Masalah manajemen pemasaran yang masih terbatas pada penjualan kepada konsumen akhir dan minimnya kerjasama kemitraan rantai pasok dengan berbagai pihak yang mampu menjaga stabilitas sirkulasi perdagangan pisang. Pada saat jumlah perdagangan sedang menurun maka tidak dapat dihindari terjadinya kerugian akibat banyaknya jumlah pisang yang terpaksa harus dibuang karena kondisinya sudah tidak memungkinkan untuk dijual.

Solusi Permasalahan

Program kemitraan dengan Kedai Pisang Mak Nasuh ini bertujuan untuk mengoptimalkan manajemen usaha khususnya bagi usaha mikro perdagangan agar memiliki usaha yang terkelola dengan

baik mulai dari laporan keuangan yang dimiliki, sehingga dapat memisahkan antara keuangan usaha dengan keuangan pribadi dan dapat mengukur kinerja keuangannya secara tepat. Selain itu kegiatan pengabdian masyarakat ini juga bertujuan untuk meminimalisir kerugian yang terjadi akibat banyaknya pisang yang harus dibuang karena sudah lewat masa segarnya atau bahkan sudah membusuk.

Keterbatasan wawasan dan manajemen usaha menginspirasi tim pelaksana pengabdian untuk meningkatkan aktivitas kegiatan, pelatihan dan pembinaan bagi mitra dan masyarakat sekitar khususnya para pengusaha mikro dengan memberikan solusi yang dihadapi. Berikut ini adalah solusi yang ditawarkan untuk menyelesaikan masalah yang timbul yang telah teridentifikasi :

Bidang Manajemen Keuangan

Pendampingan dalam pembuatan laporan keuangan menggunakan aplikasi si Apik untuk memudahkan dalam pembuatan laporan keuangan untuk mengetahui kinerja keuangan usahanya. Sehingga Kedai Pisang Mak Nasuh memiliki laporan keuangan yang utama seperti Neraca dan Laporan Laba rugi.

Bidang Manajemen Pemasaran

Pembekalan ilmu dan informasi tentang cara menjalin kerjasama kemitraan rantai pasok dengan berbagai mitra usaha yang memang menggunakan pisang sebagai bahan baku usahanya ataupun sebagai bahan tambahan dalam usahanya seperti usaha bakery ataupun rumah makan atau bahkan usaha katering.

2. METODE PELAKSANAAN

Berdasarkan uraian justifikasi permasalahan dan uraian solusi yang ditawarkan dalam usaha perdagangan mikro mitra Kedai Pisang Mak Nasuh, maka tahapan atau langkah-langkah dalam melaksanakan solusi yang ditawarkan adalah :

Perbaikan Manajemen Keuangan

Proses pembuatan laporan keuangan, dilakukan sesuai dengan standar pembukuan sebagai berikut :

Catat semua transaksi yang berhubungan dengan kegiatan usaha seperti transaksi yang berhubungan dengan kas, pembelian baik tunai maupun kredit, penjualan baik tunai maupun kredit. Hal ini penting sebagai bahan untuk menyusun laporan keuangan.

Keluarkan seluruh biaya yang ditimbulkan oleh usaha ini seperti listrik, air, telepon termasuk gaji bagi semua orang yang terlibat dalam usaha ini. Hal ini penting untuk menghindari terjadinya pengambilan uang hasil usaha untuk kepentingan pribadi sehingga menimbulkan kebiasaan dari kinerja usaha yang sesungguhnya.

Susun laporan keuangan selama satu periode (satu bulan) untuk menilai produktivitas usaha yang diukur dari tingkat penerimaan usaha.

Perbaikan Manajemen Pemasaran

Adanya promosi dalam berbagai cara antara lain melalui berbagai jejaring sosial seperti Whatsapp, Facebook dan Instagram sehingga diperoleh mitra rantai pasok yang dapat menjaga stabilitas volume penjualan dan mencegah terjadinya kerugian seperti usaha bakery ataupun rumah makan atau bahkan usaha katering.

3. HASIL DAN PEMBAHASAN

Pendampingan Pembuatan Akun Si Apik Kedai Pisang Melalui PC

Adapun langkah-langkahnya sebagai berikut :

- Download aplikasi si Apik di google chrome dengan mengetik "download si apik for pc"
- Pilih www.bi.go.id.siapik.
- Klik "Daftar"
- Isikan "Nama Lengkap", "Username", "email", "KTP/NPWP", "Password" dan "Konfirmasi Password".
- klik "Daftar Sekarang"
- Pilih jenis usaha sesuai dengan usaha yang kita miliki, disini usaha kedai pisang adalah usaha perdagangan, maka klik "Perdagangan"

- lalu klik "Pilih Gambar" untuk menjadi logo perusahaan dengan ukuran file maksimal 4MB dan klik "Upload"
- scroll ke bawah dan silahkan isi berbagai identitas berkaitan dengan usaha yang kita miliki seperti : Nama badan usaha, alamat badan usaha, nomor telepon, Fax, Email, Website, Pemilik, deskripsi usaha, KTP.
- lalu klik "selanjutnya" dan akan muncul keterangan "Sukses". Maka data usaha berhasil dibuat.
- Klik "Tutup" dan beranda akun kedai pisang akan tampil sebagai berikut :



Gambar 1 . Akun Si Apik Kedai Pisang Mak nasuh

Pendampingan Pembuatan Laporan Neraca Menggunakan Aplikasi Si Apik

Adapun langkah-langkahnya sebagai berikut :

- Mengumpulkan data financial kedai pisang per 30 juni 2023
- Login Ke Aplikasi Si Apik Menggunakan Akun Yang Sudah Diregistrasi Sebelumnya.
- Masuk ke beranda akun yang kita miliki dan klik nama perusahaan kita
- Klik menu "Data" kemudian klik "Data Saldo Awal"
- Klik "+Tambah" untuk menginput setiap akun mengenai saldo awal.
- Menginput akun Kas : pilih akun "Kas" masukan jumlah saldo awal sebesar "Rp.2.000.000" lalu klik "simpan"
- Menginput akun Tabungan : pilih akun "Tabungan" lalu tambahkan data Bank yang dimaksud (nama bank, nomor rekening, satuan mata uang yg digunakan) lalu klik simpan. Masukan

- nominal dana tabungan yang dimiliki lalu klik simpan
- h. Menginput akun Piutang Usaha : pilih akun “Piutang Usaha” lalu tambahkan data pelanggan yang dimaksud (nama, Alamat, no. telepon) lalu klik simpan. Masukan nominal piutang yang dimiliki lalu klik simpan.
 - i. Menginput akun Beban dibayar dimuka : pilih akun “Beban Dibayar Dimuka” lalu pilih jenis beban “Biaya Sewa”, lalu input sisa jangka waktu dan sisa beban lalu klik simpan.
 - j. Menginput akun Aset Tetap (motor): pilih akun “Aset Tetap” lalu tambahkan data asset tetap (nama, Kelompok Aset, sub kelompok asset, nilai asset) lalu klik simpan.
 - k. Menginput akun Aset Tetap (perlengkapan pendukung usaha): pilih akun “Aset Tetap” lalu tambahkan data asset tetap (nama, Kelompok Aset, sub kelompok asset, nilai asset) lalu klik simpan.
 - l. Menginput akun Utang Usaha : pilih akun “utang Usaha” lalu tambahkan data pemasok yang dimaksud (nama, Alamat, no. telepon), saldo utang, lalu klik simpan.
 - m. Menginput akun Utang Bank : pilih akun “utang Bank” lalu tambahkan data Bank yang dimaksud (periode, sisa jangka waktu, jenis bunga, pemberi pinjaman), saldo utang, lalu klik simpan.
 - n. Menginput akun Modal : pilih akun “Modal” lalu input jumlah saldo awal lalu klik simpan.
 - o. Menginput akun Saldo Laba : pilih akun “Saldo Laba” lalu input jumlah saldo laba lalu klik simpan.
 - p. Menginput akun persediaan : pilih akun “Persediaan” lalu pilih nama barang input harga dan jumlahnya lalu klik simpan.
 - q. Mencetak Laporan Posisi Keuangan (Neraca) : Klik menu “Laporan” lalu Menginput Transaksi Penjualan Tunai pilih “Laporan Posisi Keuangan (Neraca). Pilih Tahun dan Bulan lalu klik “Tampilkan”. Laporan Neraca Berhasil Dicetak.

Kategori	Saldo Awal	Saldo Akhir
Aset Tetap	100000000	100000000
Aset Lancar	50000000	50000000
Utang Usaha	20000000	20000000
Utang Bank	30000000	30000000
Modal	100000000	100000000
Saldo Laba	50000000	50000000

Gambar 2. Laporan Posisi Keuangan (Neraca) Per Juni 2023

Pendampingan Pembuatan Laporan Laba Rugi Menggunakan Aplikasi Si Apik

Adapun langkah-langkahnya sebagai berikut :

- a. Mencatat Data Transaksi Perdagangan Kedai Pisang Mak Nasuh Selama Bulan Juli 2023
- b. Login Ke Aplikasi Si Apik Menggunakan Akun Yang Sudah Diregistrasi Sebelumnya.
- c. Masuk ke beranda akun yang kita miliki dan klik nama perusahaan kita.
- d. Menginput data barang dagangan : Klik menu “Data” kemudian klik “Data Barang”, Klik “+Tambah”, lalu masukan Nama Barang, Kategori Barang, Satuan Barang, Harga Beli dan Harga Jualnya lalu Simpan.
- e. Menginput Transaksi Penjualan Tunai : Klik menu “Transaksi” kemudian klik “Penjualan”, Lalu klik “Penjualan Barang Tunai”, Pilih pelanggan, metode pembayaran, tanggal transaksi, pilih barangnya, Masukan Jumlahnya lalu klik tambah. Lalu klik . simpan.
- f. Menginput Transaksi Pembayaran Beban Tenaga Kerja : Klik menu “Transaksi” kemudian klik “Beban”. Lalu klik “Beban Tenaga Kerja”. Masukkan Nilai, tanggal transaksi, pilih metode pembayaran, input keterangannya lalu simpan.
- g. Menginput Transaksi Pembayaran Beban Listrik : Klik menu “Transaksi” kemudian klik “Beban”, Lalu klik “Beban Listrik”, Masukkan Nilai, tanggal transaksi, pilih metode

- pembayaran, input keterangannya lalu simpan,
- h. Menginput Transaksi Pembayaran Beban Sampah : Klik menu “Transaksi” kemudian klik “Beban”, Lalu klik “Beban Lain”, Masukkan Nilai, tanggal transaksi, pilih metode pembayaran, jenis beban, input keterangannya lalu simpan.
 - i. Menginput Transaksi Pembayaran Utang Usaha : Klik menu “Transaksi” kemudian klik “Kewajiban”, Lalu klik “Pelunasan Pembelian Kredit”, Masukkan Nama Pemasok, jumlah yg dibayar, pilih metode pembayaran, tanggal pembayaran, input keterangannya lalu simpan.
 - j. Menginput Transaksi Pembelian Barang Dagangan Dengan Kredit : Klik menu “Transaksi” kemudian klik “Pembelian Bahan Persediaan”, Lalu klik “Pembelian Barang Kredit”, Masukkan Nama Pemasok, tanggal pembelian, pilih barang yang dibeli, aktifkan uang muka yg dibayarkan lalu pilih metode pembayaran uang muka, input keterangannya lalu simpan.
 - k. Menginput Transaksi Pembelian Barang Dagangan Dengan Tunai : Klik menu “Transaksi” kemudian klik “Pembelian Bahan Persediaan”, Lalu klik “Pembelian Barang Tunai”, Masukkan Nama Pemasok, pilih metode pembayaran, tanggal pembelian, pilih barang yang dibeli, masukkan jumlahnya lalu simpan.
 - l. Menginput Transaksi Penerimaan Piutang Usaha : Klik menu “Transaksi” kemudian klik “Penjualan”. Klik “Penerimaan Utang dari Pelanggan”. Masukkan nama pelanggan, jumlah yang dibayar, tanggal pembayaran, keterangannya lalu simpan. Masukkan nama pelanggan, jumlah yang dibayar, tanggal pembayaran, keterangannya lalu simpan.
 - m. Menginput Transaksi Pengambilan Dana Usaha Untuk Kepentingan Pribadi (Prive) :Klik menu “Transaksi” kemudian klik “Penarikan Modal”, Masukkan jumlah, pilih metode pembayaran, input tanggalnya dan keterangan lalu klik simpan.

- n. Menginput Transaksi Pembayaran Angsuran Ke Bank : Klik menu “Transaksi” kemudian klik “Kewajiban”, Klik “Pelunasan Utang Bank”, Pilih bank, masukkan jumlah angsuran pokok, jumlah angsuran bunga, tanggal transaksi, keterangan, lalu simpan.
- o. Mencetak Laporan Laba Rugi & Saldo Laba : Klik menu “Laporan” lalu pilih “Laporan Laba Rugi & Saldo Laba”, Pilih Tahun dan Bulan lalu klik “Tampilkan”, Laporan Laba Rugi Berhasil Dicetak.

Keterangan	Rupiah
PENJUALAN DAN LABA	
Penjualan	Rp97.210.000
Penghasilan Lain	Rp0
Jumlah penghasilan	Rp97.210.000
BEBAN	
Beban Pembelian	Rp12.540.000
Beban Tenaga Kerja	Rp7.210.000
Beban Sewa	Rp1.200.000
Beban Transportasi	Rp0
Beban Bahan Baku	Rp0
Beban Listrik	Rp1.210.000
Beban Gas	Rp0
Beban Transportasi	Rp0
Beban Pengawasan	Rp10.000.000
Beban Lisensi dan Izin	Rp0
Beban Lain	Rp0
Jumlah beban	Rp33.960.000
Labanya (Rugi)	Rp63.250.000
Saldo Laba (Rugi) Awal	Rp0
Pembelian Diisi Periode	Rp0
Saldo Laba (Rugi) Akhir	Rp63.250.000

Gambar 3. Laporan Laba Rugi Per Juli 2023

Pendampingan Pembuatan Laporan Performa Keuangan Menggunakan Aplikasi Si Apik

Laporan Arus Kas

Adapun langkah-langkahnya sebagai berikut : Klik menu “Laporan” lalu pilih “Laporan Arus Kas”, Pilih Tahun dan Bulan lalu klik “Tampilkan”. Laporan Arus Kas Berhasil Dicetak.

Keterangan	Rupiah
PENERIMAAN KAS DAN SETARA KAS	
Keuntungan Usaha	Rp97.210.000
Penerimaan Piutang	Rp0
Tambahan Modal	Rp0
PENYERAPAN KAS DAN SETARA KAS	
Keuntungan Usaha	Rp12.540.000
Pembayaran Piutang	Rp7.210.000
Pembelian Modal	Rp4.200.000
Perubahan (Penurunan) Kas dan Setara Kas	Rp17.530.000
Saldo Awal Setara Kas	Rp3.560.000
Saldo Akhir Setara Kas	Rp21.332.000

Gambar 4. Laporan Arus Kas

Laporan Rasio Likuiditas

Adapun langkah-langkahnya sebagai berikut : Klik menu “Laporan” lalu pilih “Laporan Kinerja Keuangan”, Klik "Rasio Likuiditas", Pilih Tahun dan Bulan lalu

klik “Tampilkan”, Laporan Rasio Likuiditas Berhasil Dicitak.

Kedai Pisang Mak Hj. Nasuh Laporan Rasio Likuiditas Per Juli 2023	
Keterangan	Rupiah
RASIO LANCAR	
Total Aset Lancar	Rp35,425,500
Total Kewajiban Jangka Pendek	Rp22,061,000
Rasio Lancar	1.61
Penjelasan Rasio Lancar :	
Nilai Rasio Lancar adalah sebesar 1.61, artinya Nilai Aset Lancar tersebut mampu membiayai Kewajiban Jangka Pendek sebesar 1.61 kali, atau Rp1.61 mampu membiayai Rp1 Kewajiban Jangka Pendek.	
RASIO CEPAT	
Total Aset Lancar	Rp35,425,500
Total Persediaan	Rp343,000
Total Kewajiban Jangka Pendek	Rp22,061,000
Rasio Cepat	1.59
Penjelasan Rasio Cepat :	
Nilai Rasio Cepat adalah sebesar 1.59, artinya Nilai Aset Lancar setelah dikurangi Nilai Persediaan tersebut mampu membiayai Kewajiban Jangka Pendek sebesar 1.59 kali, atau Rp1.59 mampu membiayai Rp1 Kewajiban Jangka Pendek.	

Gambar 5. Laporan Rasio Likuiditas

Laporan Rasio Solvabilitas

Adapun langkah-langkahnya sebagai berikut : Klik menu “Laporan” lalu pilih “Laporan Kinerja Keuangan”, Klik "Rasio Solvabilitas", Pilih Tahun dan Bulan lalu klik “Tampilkan”, Laporan Rasio Solvabilitas Berhasil Dicitak.

Kedai Pisang Mak Hj. Nasuh Laporan Rasio Solvabilitas Per Juli 2023	
Keterangan	Rupiah
Laba Sebelum Penarikan Oleh Pemilik	
Total Kewajiban	Rp22,061,000
Total Modal dan Saldo Laba	Rp49,250,958.34
Rasio Solvabilitas	0.45
Penjelasan :	
Nilai Rasio Utang terhadap Modal adalah sebesar 0.45, artinya Total Kewajiban dapat dipenuhi dari (0.45 * 100%) Total Modal dan Saldo Laba.	

Gambar 6. Laporan Rasio Solvabilitas

Laporan Rasio Profitabilitas

Adapun langkah-langkahnya sebagai berikut : Klik menu “Laporan” lalu pilih “Laporan Kinerja Keuangan”, Klik "Rasio Profitabilitas", Pilih Tahun dan Bulan lalu klik “Tampilkan”, Laporan Rasio Profitabilitas Berhasil Dicitak.

Kedai Pisang Mak Hj. Nasuh Laporan Profitabilitas Per Juli 2023	
Keterangan	Rupiah
Laba Sebelum Penarikan Oleh Pemilik	
Total Aset	Rp71,311,958.34
ROA	0.27
Penjelasan :	
Nilai tingkat pengembalian aset adalah sebesar 0.27, artinya Laba Sebelum Penarikan oleh Pemilik dapat mengembalikan (0.27 * 100%) Total Aset.	
Laba Setelah Penarikan Oleh Pemilik	
Total Modal	Rp49,250,958.34
ROE	0.47
Penjelasan :	
Nilai tingkat pengembalian modal adalah sebesar 0.47, artinya Laba Setelah Penarikan oleh Pemilik dapat mengembalikan (0.47 * 100%) Total Modal dan Saldo Laba.	

Gambar 7. Laporan Rasio Profitabilitas

Laporan Rasio Perputaran Modal Kerja

Adapun langkah-langkahnya sebagai berikut : Klik menu “Laporan” lalu pilih “Laporan Kinerja Keuangan”, Klik "Rasio Perputaran Modal Kerja", Pilih Tahun dan Bulan lalu klik “Tampilkan”, Laporan Rasio Perputaran Modal Kerja Berhasil Dicitak.

Kedai Pisang Mak Hj. Nasuh Laporan Rasio Perputaran Modal Kerja Per Juli 2023	
Keterangan	Rupiah
Total Penjualan	Rp97,310,000
Total Aset Lancar	Rp35,425,500
Total Kewajiban Jangka Pendek	Rp22,061,000
Perputaran Modal Kerja	7.28
Penjelasan :	
Nilai Perputaran Modal Kerja adalah sebesar 7.28 kali, artinya setiap Rp1 kelebihan Aset Lancar dapat menghasilkan 7.28 Penjualan.	

Gambar 8. Laporan Rasio Perputaran Modal Kerja

Kedai Pisang Mak Hj. Nasuh Laporan Repayment Capacity Per Juli 2023	
Keterangan	Rupiah
Laba Sebelum Penarikan Oleh Pemilik	
Penjualan	Rp97,310,000
Total Beban	Rp83,754,041.66
Laba Bersih	Rp13,555,958.34
Repayment Capacity	Rp10,166,968.76
Penjelasan Rasio Lancar :	
Repayment Capacity adalah perhitungan yang digunakan untuk mengukur kemampuan perusahaan dalam membayar kembali pinjamannya.	

Gambar 10. Laporan Repayment Capacity

Laporan Rasio Kinerja Operasi

Adapun langkah-langkahnya sebagai berikut : Klik menu “Laporan” lalu pilih “Laporan Kinerja Keuangan”, Klik "Rasio Kinerja Operasi", Pilih Tahun dan Bulan lalu klik “Tampilkan”, Laporan Rasio Kinerja Operasi Berhasil Dicetak.

Kedai Pisang Mak Hj. Nasuh Laporan Rasio Kinerja Operasi Per Juli 2023	
Keterangan	Rupiah
GROSS PROFIT MARGIN	
Penjualan	Rp97,310,000
Total Beban	Rp72,548,000
Laba Kotor	Rp24,762,000
Gross Profit Margin	0.25
Penjelasan :	
Nilai margin Laba Kotor adalah sebesar 0.25, artinya Laba Kotor diperoleh dari (0.25 * 100%) Penjualan, atau Rp1 Penjualan mampu menghasilkan Rp0.25 Laba Kotor.	
NET PROFIT MARGIN	
Penjualan	Rp97,310,000
Total Beban	Rp83,754,041.66
Laba Kotor	Rp13,555,958.34
Net Profit Margin	0.14
Penjelasan :	
Nilai margin Laba Bersih adalah sebesar 0.14, artinya Laba Bersih diperoleh dari (0.14 * 100%) Penjualan, atau Rp1 Penjualan mampu menghasilkan Rp0.14 Laba Bersih.	

Gambar 9. Laporan Rasio Kinerja Operasi

Laporan Repayment Capacity

Adapun langkah-langkahnya sebagai berikut : Klik menu “Laporan” lalu pilih “Laporan Kinerja Keuangan”, Klik "Repayment Capacity", Pilih Tahun dan Bulan lalu klik “Tampilkan”, Laporan Repayment Capacity Berhasil Dicetak.

Data Mitra Kedai Pisang

Setelah dilakukan pendataan selama 1 bulan yaitu selama bulan agustus 2023 maka diperoleh data mitra rantai pasokm kedai pisang mak nasuh sebagai berikut :

Tabel 1. Data Mitra Rantai Pasok

No	Mitra	Alamat	Jenis barang
1	Alfina	Jln. Villa Pamulang Mas, Bambu Apus	Pisang Raja Bulu
2	pisang goreng pontianak	jl. Pondok Petir Kec. Bojong Sari	Pisang Kepok Kuning
3	Dapoer Anas	Jln. Ciputat Raya no. 10	Pisang Raja Bulu
4	Nasi Uduk Pamulang	jl. Benda raya no.13, Benda Baru	Pisang Uli
5	Roti Bakar Parahiyangan	jl. Permai Raya Blok AX 24 No. 3	Pisang Uli
6	Cilalula Cafe	Jln. Witana Harja Blok SH 22.7 Pamulang	Pisang Raja Bulu
7	Busu Coffe	Jln. Pamulang Permai	Pisang Kepok Kuning

Sumber : data diolah

4. KESIMPULAN

Hasil yang dicapai dengan adanya kegiatan pengabdian masyarakat ini yaitu :

1). Tercetaknya laporan posisi keuangan (Neraca) per 30 juni 2023; 2). Tercetaknya laporan laba rugi per juli 2023; 3).Tercetaknya laporan arus kas per juli 2023; 4). Tercetaknya laporan kinerja keuangan (rasio likuiditas, rasio solvabilitas, rasio profitabilitas, rasio perputaran modal kerja, rasio kinerja operasi, repayment capacity). 5). Terjalinnya Kerjasama kemitraan dengan toko kue Alfina, pisang gorang Pontianak, dapoer anas, nasi uduk pamulang, roti bakar parahiangan, cilalula café dan Bsu Coffe.

UCAPAN TERIMAKASIH

Ucapan terimakasih kami tujuan kepada Bapak Dr. Ma'mun Murod.,M.Si selaku Rektor Universitas Muhammadiyah Jakarta atas pendanaan dan fasilitasnya. Ibu Prof. Dr. Ir. Tri Yuni Hendrawati.,M.Si selaku ketua LPPM Universitas Muhammadiyah Jakarta atas pendanaan dan fasilitasnya. Bapak Dr. Luqman Hakim, S.E.,M.Si.,Ak selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis dukungan dan fasilitasnya. Dan Ibu Dr. Hasanah.,S.E.,M.M selaku Ketua Program Studi Manajemen atas dukungan dan fasilitasnya sehingga pengabdian masyarakat ini berjalan dengan baik. Tak lupa kepada ibu Hj. Nasuh selaku pemilik dari kedai pisang yang sudah memberikan ijin kepada tim untuk melakukan kegiatan pengabdian di lokasi usahanya.

DAFTAR PUSTAKA

- Bahri. (2018). Kewirausahaan Islam : Penerapan Konsep Berwirausaha dan Bertransaksi Syariah dengan Metode Dimensi Vertikal (Hablumminallah) dan Dimensi Horizontal (Hablumminannas). *Jurnal Ekonomi Syariah dan Bisnis*, 67-87.
- Muhammad Rizal Saragih, s. d. (2020). Pendampingan penyusunan laporan keuangan berbasis EMKM melalui si apik. *seminar nasional & pengabdian kepada masyarakat*

2020 (Senantias 2020) (pp. 1459-1464). Kota Tangerang Selatan: LPPM Universitas Pamulang.

- Putri, F. C. (2021). Pendampingan Penyusunan Laporan Keuangan Menggunakan Aplikasi Siapik. *JPKMI (Jurnal Pengabdian Kepada Masyarakat Indonesia)*, 93-101.
- Putri, F. C. (2022). Laporan Keuangan Menggunakan Aplikasi SIAPIK Bagi UMKM Oti Mbootz. *AMMA : Jurnal Pengabdian Masyarakat*, 504-508.
- Primiana, I. (2009). *Ancaman Vs Peluang dalam Menumbuhkan UMKM dalam Menggerakkan Sektor Riil dan Industri*. Bandung: Alfabeta.
- Syafaruddin. (2020). *Islam dan Kemitraan Bisnis*. Yogyakarta: Trust Media Publishing.
- Anastasya,A. (2020). *UMKMINDONESIA.ID*. Retrieved from <https://www.ukmindonesia.id>: <https://www.ukmindonesia.id/baca-artikel/268>.
http://p2ptm.kemkes.go.id/tag/khasiat-dan-manfaat-pisang_3 maret 2018. diakses 28 mei 2023